

せどりの匠 無料レポート - 第1弾 -

# せどりの匠と二人三脚！古本売って3万円！

## 【入門編】

2006.9.25 Ver.1.0  
せどりの匠 博喜

-----  
はじめに  
-----

はじめまして！

こんにちは！

ご無沙汰しております！     せどりの匠 博喜です！！

38歳で脱サラしてから、  
早くも2年が過ぎようとしています。

脱サラしたときには想像もしていませんでした。  
まさか、2年後にこんなことをやっているとは！

こんなことって？

せどり、ブログ、そしてメルマガ！

ブログは毎日更新しています。相互リンク募集中！

『せどりの匠』

<http://sedorinotakumi.seesaa.net/>

メルマガは毎週月曜日配信です！

『せどりの匠と二人三脚！古本売って3万円！』

<http://www.mag2.com/m/0000201562.html>

このレポートをご覧いただき、  
メルマガをご購読いただいている  
あなたには、インターネットを使って  
初めてのお小遣いを手に入れていただきます！

その方法は「せどり」、古本の販売です。

私が初めてネット収入を手に入れた方法です。

「ネット収入なんて私には...」  
そんなあなたも心配しなくて大丈夫

ゆっくり丁寧に進めていきます。  
「せどりの匠と二人三脚！」です。

それでは、  
『せどりの匠と二人三脚！古本売って3万円！』

【入門編】スタート！！

お願い

当レポート内のリンクがクリックできない場合、  
Adobe Reader 最新バージョンのダウンロードをお願いします。

以下の Adobe Systems 社 URL をブラウザにご入力いただき、  
上部メニューより「ダウンロード > Adobe Reader」をご選択下さい。

<http://www.adobe.com/jp/>

## 目 次

はじめに	1
第1章 【どうせ売らば、もっと高く！】	4
第2章 【この本いくらで売れるかな？】	8
第3章 【さっそく出品してみましよう！】	13
第4章 【売れたらどうする？梱包しよう！】	19
第5章 【梱包した本を発送しよう！】	25
第6章 【古本の仕入れから評価をもらうまで】	30
おわりに	35

-----

## 第1章 【どうせ売らば、もっと高く！】

-----

=====  
いない本どうしてますか？  
=====

読み終わった、いない本どうしてますか？

ヒモでしばってゴミに出しますか？  
地域や学校・幼稚園の廃品回収？  
ちりがみ交換は、最近見かけないですね。

でも、そうやって集められた本は、  
ゴミ処理場で燃やされちゃうか、  
ドロドロに溶かされて再生紙。(ToT)/~~~

本は、大切な人類の文化的資産です。

後世に一冊でも多くの本を  
残していきたいと思いませんか？

あなたが捨てようとしているその本を、  
何年も捜し続けている人がいるかもしれません。  
処分されてしまうのでは、本もかわいそう。(>\_<)

「古本屋に売りに行ってるよ～！」

そんなあなたはエライ！！

必要としている人の手に渡り、  
その本はきっと命を永らえるでしょう。

(古本屋さんが、処分しちゃうこともあります...。)

でも、古本いくらで買い取ってもらえます？

一度読んだだけの1,500円の新刊書、  
いいとこ200円。

少し古くなると10円、20円当たり前。

ダンボールひと箱持って行っても、  
帰りにお茶したら終わり...

ですよね～？

こんなこともあります。

ある古本屋さんでの買い取り風景。

店：こちらの商品、お値段つきませんので、  
処分させていただいてよろしいでしょうか？

客：じゃあ、お願いします。

捨てるのかと思ったら、  
ちゃっかり店頭に並んでたりします。(^\_^;)

=====  
どうせ売るなら、ヤフオクで？  
=====

どうせ売るなら、ヤフオクでもっと高く！

Yahoo!オークションはご存知でしょうか？  
最近ではテレビでCMも流していますよね。

不用品処分なら、ヤフオクに出品すればOK！

のほほですが、インターネット初心者には、  
あんがい敷居が高かったりします。

まず、Yahoo!プレミアムに登録

- ・プレミアム会員費 月額294円

実はこれが、最初のハードルになっています。

さて、出品

- ・デジカメで写真撮影
- ・気のきいたタイトル
- ・見栄えのいい商品ページ

(@\_@;)

やった落札！

- ・ 落札者とのメールのやりとりで、  
 発送方法や入金方法を確認
- ・ 入金確認

ここまで終わって、ようやく梱包&発送。  
結構めんどくさいです。

古本売るなら、もっと簡単な方法があるんです！

あなたのその本、どこで売れると思いますか？  
いったい、いくらで売れると思いますか？

実際に、確かめてみましょう！

次章に入る前に、身の回りのいらぬ本を  
何冊か用意してくださいね

ちょっと一息 -----

あなたの古本、どこで売りましょう？

「そんなのあそこに決まってるだろ～」というあなた。  
もちろん！それ！正解です(^\_^)

「皆目見当つかないよ～」というあなた。  
少しインターネットをうろついてみてください！  
<http://sedorinotakumi.seesaa.net/>

---

## 第2章 【この本いくらで売れるかな？】

---

古本屋の買取より高く！  
ヤフオクよりも簡単に！

読み終わったいらぬ本を売る方法があるというのが、  
第1章のお話でした。

第1章の最後をお願いしたこと、  
覚えていらっしゃるでしょうか？

- > 次章に入る前に、身の回りのいらぬ本を
- > 何冊か用意してくださいね 」

ご用意いただいた本が、  
いったいいくらで売れるのか？  
実際に確かめてみましょう！

準備がまだの方は、  
適当な本を一冊用意してくださいね

=====

## I S B N

=====

まず、本の裏表紙を見てください。

バーコードや本の定価と一緒に、  
I S B Nというコード番号が書いてあると思います。

ハイフンをのぞいて10桁の番号です。

例として、世界的大ベストセラー  
「金持ち父さん貧乏父さん」を用意しました。

裏表紙に「ISBN4 480 86330 3」と書いてあります。

裏表紙に書いていない場合は、  
本の発行年月日や著者などが書いてある  
最後の方のページを確認してみてください。

このページを「奥付」といいますが、  
ここにI S B Nが小さく書いてあると思います。

もしI S B Nが発見できなければ、  
残念ながら、今回その本はパスして、  
I S B Nの書いてある本を探してきてください。

I S B Nについては、ブログでも解説しています。  
こちらもお覧になってみてくださいね。

<http://sedorinotakumi.seesaa.net/article/18370564.html>

=====  
この本いくら？  
=====

それでは、インターネットで本の値段を調べましょう！

今後メインで利用するのは、アマゾンです！！

<http://www.amazon.co.jp/>

上のURLをクリックするか、ブラウザにコピー&ペーストして、アマゾンのサイトを開いてみてください。

アマゾンのサイトの上のほう、メニューの下、「サーチ」と書いてある横に四角いボックスがふたつあると思います。

その右側のボックスに、先ほどのISBNを入力します。

まずは、「金持ち父さん貧乏父さん」でやってみましょう

「4480863303」

入力は半角で、ハイフンは省略してかまいません。

ISBNを入力したら、エンターキーを押すか、右側の「GO!」をクリックしてください。

「金持ち父さん貧乏父さん」の画面が開きましたか？

本の画像の右側を見てください。

「価格：¥ 1,680」

「発送可能時期：通常24時間以内に発送します。」

注目はその下です。

「68新品/ユーズド価格：¥ 450より」

68というのは、この本の出品数です。

¥ 450というのが最安値の出品価格です。

「金持ち父さん貧乏父さん」は450円で  
売れる可能性があるということです。

68とか、¥ 450という数字は変動するので、  
あなたが実際にご覧になった時には  
数字が変わっていると思います。

それでは、あなたのお手元の本を調べてみて下さい。  
ISBNの入力は半角、ハイフン省略です。

いかがです？

1円？1,000円？

それとも万単位？

どれも可能性があります！

今度の週末、あなた自身の本棚で、  
ちょっとした宝探し気分を味わってみてください！！

ちょっと一息 - - - - -

今回「金持ち父さん貧乏父さん」を例としてあげましたが、  
実は、誰でも知っているようなベストセラーは、  
あまり高値がつかない傾向があります。

大量に市場に出回っているので、  
古本の供給が多く、需要が少ないわけですね。

逆にどんな本に高値がつくか、考えてみてください

-----

### 第3章 【さっそく出品してみましよう！】

-----

まず、インターネットでアマゾンのサイトを開いてください。  
<http://www.amazon.co.jp/>

今後、頻繁に使うことになるので、  
お気に入りに登録しておいてくださいね

まずあなたの古本を出品する前に、  
私の出品を確認してみてください。

今回、新しいアカウントを取得し、  
「お母さんを選ぶ赤ちゃん」という本を出品しました。

アマゾンのサイトの「サーチ」ボックスに、  
I S B N 「4916217365」を入力してエンター！

次の画面で「10 新品/ユーズド価格：¥ 644 より」をクリック！

すると、ユーズド商品が出品価格の安い順に5つ表示されます。  
その上のほうに「すべて」「新品」「ユーズド商品」という  
ベロ（タブ？）があります。  
その中の「ユーズド商品」をクリック！

一番下の方、「1,260円」の「ひろき書房」です。  
コメントの書き方、参考にしてみてください。

=====  
**いざ出品！**  
=====

それでは、もう一度トップページに戻って、  
あなたの用意した古本の ISBN を入力してみてください。

次の画面で「\*新品/ユーズド価格：¥ \*\*\*より」をクリック！

すると、ユーズド商品が出品価格の安い順に5つ表示されます。

これらの出品があなたのライバルです。  
出品価格やコンディション、コメントの中身を  
確認しておいてください。

このページの右上  
「価格(コンディション別)」という囲みの中に、  
「マーケットプレイスに出品する」というボタンがあります。

このページは表示させたまま残しておきたいので、  
「マーケットプレイスに出品する」を右クリックして、  
「新しいウィンドウで開く」を左クリックしてください。

表示された画面に、  
「出品ガイドツアー」という部分があります。  
時間があるときに必ず確認してくださいね

今は「出品ガイドツアー」は飛ばして、  
「マーケットプレイスに出品」という  
黄色いボタンをクリック！！

「この商品を出品しますか？」という画面が開きましたか？  
ここで商品の状態を入力します。

商品のコンディションですが、  
「ユーズド商品 - 良い」を選択するのが無難です。

基本的には、お客様の立場になって  
商品の状態を評価してください。

アマゾンの「コンディション・ガイドライン」は、  
日本人からすると非常に甘く、  
クレームや悪い評価につながりやすいので、  
参考にしないでください。

今回出品しようとしている古本が、  
新品購入後に一読しただけでピカピカであれば、  
「ユーズド商品 - 非常に良い」でもかまいません。

書き込みがあるような場合は、  
「ユーズド商品 - 可」になりますが、  
初めての出品なので今回出品するのは避けましょう。

次に商品説明のコメントです。

さきほどの私のコメントや表示したまま  
残しておいたライバルのコメントなどを参考に、  
良い点と悪い点が、きちんと伝わる文章を工夫してください。

「次に進む」をクリックすると、  
「価格」「数量」「配送方法」の入力です。

さきほどの「お母さんを選ぶ赤ちゃん」は、  
見ていただく前に売れてしまうと困るので、  
新品と同じ価格で出品しました。

基本は「最低価格 - 1円」と覚えておいてください。  
そうすれば、一番上に表示され購入されやすいです。

他の出品のコンディションやコメントなどに応じて、  
慣れてきたらアレンジしてみてください。

出品数は「1」でOK！  
配送方法は「海外全域に配送可」を選択して、  
「次に進む」をクリック！！

もし不安であれば、「国内のみ配送可」でもOKです。

---

---

## アマゾンのアカウント登録

---

---

ここから、アマゾンのアカウントの登録です。  
細かく説明すると長くなるので端折ります。

以下の手順でサイトの説明どおり  
進んでいけば難しくありません。

「Eメールアドレス」  
「氏名」「パスワード」  
「クレジットカード」  
「住所」「電話番号」  
「電話による認証」  
「ニックネーム」  
「銀行口座情報」

「クレジットカード」をお持ちでない方は、  
ブログを参考になさってください。

<http://sedorinotakumi.seesaa.net/article/22632022.html>

「ニックネーム」は、あなたのお店の屋号です。  
私の場合の「ひろき書房」にあたります。  
いつでも修正できるので、気楽に考えて大丈夫！

アカウントの登録ができたなら、  
「内容を確認して出品する」です。

商品情報を確認して問題なければ、  
「今すぐ出品する」という黄色いボタンをクリック！

修正したい場合は、  
右上の「変更」をクリックしてくださいね

これで出品作業終了です。

初めてだし、アカウントの登録もあったので、  
大変に感じたかもしれませんが、  
次はもう大丈夫！

2冊目も出品してみてくださいね

商品が売れると、アマゾンからメールが来ます。  
メールチェックが楽しみになりますよ～  
一日一回は確認するようにしてください！

「出品ガイドツアー」も必ず確認してくださいね

ちょっと一息 - - - - -

ご自身の出品した商品の画面を開いて、  
自分のニックネームやコメントを見てみましょう  
どんな気分ですか？

商品が売れて、どうしたらいいかわからない時は、  
まず「出品ガイドツアー」や「ヘルプ」を確認！

それでもわからない時は、遠慮なくメールくださいね

-----

## 第4章 【売れたらどうする？梱包しよう！】

-----

前章では、古本をアマゾンに出品しました。  
ここでは、出品した商品が売れたらどうすればいいか、  
順番に追っていきましょう

=====

### 出品商品が売れました

=====

出品した商品が売れるとアマゾンから  
次の件名のメールが届きます。

「出品商品が売れました。今すぐ発送してください：(商品名)」

このメールの中に、取引内容が記載されています。  
商品がいくらで売れたのか確認してみてください。

また、発送時に使用する「発送ラベル」と「納品書」も  
このメール内に用意されています。

ただ、これをそのまま使用するのはイマイチなので、  
もう少し見栄えの良いものを入手しましょう。

まず、インターネットでアマゾンのサイトを開いてください。  
お気に入り登録してありますか？

<http://www.amazon.co.jp/>

右上の「アカウントサービス」というボタンをクリック！

ここで表示される画面は、  
基本的に購入者として使用するものです。

出品者として使用する画面に移動します。

右サイド、「Amazon マーケットプレイス」の  
「出品用アカウント」をクリック！

「出品用アカウント：(お名前)」が表示されたでしょうか？  
このページも、お気に入り登録しておきましょう！

出品用アカウントの中段、「注文管理」の  
「最近のマーケットプレイスの注文を見る」をクリック！

すると、売れた商品の一覧が表示されます。  
これから発送しようとしている商品の注文番号をクリック！

「発送ラベルと梱包明細書を印刷する」というところから、  
「発送ラベル」と「梱包明細書」を入手してください！

---

---

## 梱包用の資材

---

---

次に梱包用の資材です。

梱包方法にはいろいろなやり方がありますが、  
私が使用しているものは、以下のとおりです。

ブログに画像を用意したので、あわせてご覧ください！  
<http://sedorinotakumi.seesaa.net/article/22932975.html>

### 茶封筒

本のサイズに応じて角形4号と角型3号の2種類、  
ホームセンターで100枚500円程度で購入しています。

初めのうちは大は小を兼ねるで、  
大きめの角形3号を用意すればいいでしょう。

### 防水用のポリ袋

本を梱包する際、水濡れ対策が必要です。

初めのうちはポリ袋を使っていました。  
100枚250円ぐらい、サイズは適当に。

ただ、厚さは0.02mmだとちょっと薄いので、  
0.03mmのものが良いと思います。

## クリスタルパック

最近では、見栄えをよくするために、クリスタルパックを使っています。

ホームセンターで100枚500円前後。

150×300mmと170×300mmのふたつのサイズを日ごろ使用しています。

## プチプチ

以前は、30cm×42mのロールを買ってきて、カッターで切って使っていました。

1本1,000円ぐらいです。もっと小分けしたものもありますが、かなり割高になります。

現在は、はじめから袋状に加工されたものを使っています。

エアキャップ激安通販 橋本商会  
<http://aircap.shopseek.info/>

## クラフトテープ

プチプチ用に透明のもの、茶封筒用に茶色のもの、2種類用意しています。

カワイイ柄ものを100円ショップなどで買ってきてもいいと思います。

=====

## 封筒への記載事項

=====

封筒への記載事項については、  
アマゾンからの「売れました」メールに記載された  
以下のリンク先を確認してください。

- > \*\*\*\*\*
- > 重要：梱包は丁寧に行ってください。
- > 配送方法についてはこちらをご覧ください。
- > <http://www.amazon.co.jp/exec/obidos/tg/browse/-/1085250>
- > \*\*\*\*\*

封筒表面に先ほど入手した、「発送ラベル」を貼り付けます。

やはり封筒の表面に  
「Amazon.co.jp マーケットプレイスからの注文品」と記載。

自分の郵便番号、住所、氏名を記載します。  
屋号と電話番号も記載したほうがいいと思います。

いちいち書くのが面倒であれば、  
専用のネームスタンプを用意してもいいでしょう。

私は、「Amazon. ~注文品」と自分の住所などを  
あらかじめプリンタで大量に印刷しています。

=====

**梱包です！**

=====

それでは、梱包です！  
ポリ袋かクリスタルパックに商品を入れます。

防水といっても、セロテープで  
軽くとめておけば大丈夫です。

次にプチプチで梱包します。  
私はこのプチプチの内側に「納品書」を同封しています。

最後に茶封筒に入れて、  
クラフトテープで封をすれば完成です！

ちょっと一息 - - - - -

実は梱包のやり方は、人それぞれです。

お客様の立場になって、自分が受け取った時に  
気持ちのいい梱包のやり方を工夫してみてください。

次章は、発送方法です。

予習はこちら

<http://sedorinotakumi.seesaa.net/article/14598402.html>

-----

## 第5章 【梱包した本を発送しよう！】

-----

ここで、メルマガ読者の方から頂いた  
うれしいメールをご紹介します。

東京都のKさんです。

- > いつも楽しくメルマガを拝読させて頂いてます。
- >
- > 先日本棚を整理しながらもうら、
- > 博喜さんのメルマガを片手にアマゾンに出品をしました。
- >
- > 合計13冊の本を出品したところ、
- > 4日目で既に5冊の本が売れました！
- >
- > 額自体はそれほどの額ではありませんが、
- > 売れるとやっぱり嬉しいですね
- >
- > どうもありがとうございました。

Kさん、こちらこそありがとうございます  
これからもよろしく願います！

出品すれば売れるんですよ～

そして、本が売れたら、  
売れましたよ！ってメールください。

メルマガで紹介させていただきます！

---

---

## クロネコメール便

---

---

せどりにおける発送の基本形は、  
ヤマト運輸のクロネコメール便です。

<http://sedorinotakumi.com/m/yamatomail.html>

普通の本であれば、  
だいたい210円(600gまで)でOK！

セブン・イレブンやファミリーマートなどの  
コンビニで受け付けてもらえるので、  
昼間動きづらい副業せどらーにも利用しやすいはずです。

「お問い合わせ番号」で配達状況の確認もできます。

ただし最大のネックは、厚さ2cm以内という規定です。  
プチプチで梱包すると、まず2cm超えます。

多少厚くても平気で受けてくれるコンビニもあれば、  
専用のスケールでキッチリ測るところもあります。

何カ所か利用してみて、  
基準の甘いところを見つけてください！

ブログに画像あり！

<http://sedorinotakumi.seesaa.net/article/23247616.html>

配達は、手渡しではなくお客様宅の郵便受け、  
場合によっては玄関先への配達なので、  
防水をしっかりする必要があります。

配達遅延・紛失・破損の保証もないので、  
高額なものは避けたほうがいいでしょう。

とは言っても、いままで商品未着は1度だけ。  
郵便受けのイタズラのようでした。

実は、10月からメール便の料金体系が変わります。

厚さのチェックも厳しくなるというウワサもありますが、  
実際のところは始まってみないとわかりません。

その様子は、適宜ブログとメルマガでお伝えしていきます。

---

---

## 郵便局の冊子小包

---

---

メール便で送れない、ぶ厚いものや、重いものは、郵便局の冊子小包を利用します。

<http://sedorinotakumi.com/m/postsassi.html>

290円(500gまで)と値段は少し高めですが、最大3kgまで送れます。

文庫やコミックスのセットものなども、ダンボールでキッチリ梱包して、冊子小包で送ります。

冊子小包の場合、中が見えるようにしなくてははいけませんが、めんどくさいくさいし、梱包が弱くなりそうです。

中が見えるようにする方法を画像で説明してます！

<http://sedorinotakumi.seesaa.net/article/23247616.html>

これを回避する、ちょっとした裏技があります。

封をしないで郵便局に持って行って、中を確認してもらってから、完全密封すればOKなんです。

さらに、しばらくすると、郵便局のお兄さんも私のことを覚えてくれて、「封をしてきて、かまわないですよ！」と言ってくれるようになりました。

アマゾンではじめて本が売れたとき、  
私は迷わず郵便局へ行って、冊子小包で送りました。

クロネコメール便を、知らなかったんです(^\_^;)

ちょっと一息 - - - - -

ここまでで、出品・梱包・発送と  
ひと通りできるようになったと思います。

次章では、このあたりでせどりの全体像について、  
お話ししたいと思います

---

## 第6章 【古本の仕入れから評価をもらうまで】

---

これまで、手元にある古本を  
アマゾンで売ってみましょう！という流れで、  
出品・梱包・発送のひと通りをお話ししてきました。

でも実はこれ、必要最小限の手順なんです。

ここでは、せどりの全体像をお話しします。

本が売れるまで

- ・ 仕入れ
- ・ クリーニング
- ・ 出品
- ・ 在庫管理・保管
- ・ 価格調整

本が売れてから

- ・ 出品商品が売れました
- ・ 受注メール送信
- ・ 梱包
- ・ 発送
- ・ 発送完了メール送信
- ・ 評価をもらう

---

---

## 本が売れるまで

---

---

### 仕入れ

いらぬ古本は、無尽蔵にあるわけではありません。  
ひと通り出品し終わったら、それで終わりです。

継続的に稼ぐには、仕入れが必要です。  
メインの仕入れ先は、よくご存じのブックオフ！

### クリーニング

仕入れた本をそのままの状態で、  
お客様にお届けするわけにはいきません。

値札をはがしたり、汚れを落としてキレイにします。

値札はがしの定番はこれです！

<http://sedorinotakumi.com/m/nefudahagasi.html>

### 出品

仕入れた商品は、出品しないと売れません。  
アマゾンの「出品ガイドツアー」見といてくださいね

<http://sedorinotakumi.com/m/guidetour.html>

## 在庫管理・保管

売れた本がすぐ見つかるように、  
本を整理して保管します。

私の場合は、  
出品した日付順で本棚に並べています。

一部、段ボール箱も併用です！

## 価格調整

既存の出品が売れたり、新たな出品者の出現で、  
商品の相場は日々変化します。

それにあわせて、出品価格を調整します。

「出品用アカウント」の一番上を見てください。

「出品商品の管理

現在出品中の商品を見る

マーケットプレイスの出品：出品中 | 出品終了」

ここの「出品中」というところで価格調整ができます。

---

---

## 本が売れてから

---

---

### 出品商品が売れました

「出品商品が売れました。今すぐ発送してください：(商品名)」

本が売れると、アマゾンからこのメールが届きます。  
この中に、取引内容が記載されています。

### 受注メール送信

アマゾンからの売れましたメール受け取ったら、  
本棚から商品をピックアップして、念のため状態を確認します。

本の状態に問題がなければ、  
お客様にお礼と受注確認のメールを送信します。

### 梱包

お客様の立場になって、丁寧に梱包してください。  
防水は必須です！！

納品書の同封を忘れずに！

### 発送

クロネコメール便や冊子小包を使って発送します。

その他、こんな方法もあります。

<http://sedorinotakumi.seesaa.net/article/23589715.html>

## 発送完了メール送信

お客様に、発送完了をご案内しましょう。

出品者からのメール送信は、義務ではありません。  
しかし、こまめにメールでご案内することで、  
お客様は安心して商品の到着を待つことができます。

## 評価をもらう

お客様のうち4割ぐらいの方が、評価をくださいます。  
この評価が悪いと、やはり売り上げに響いてきます。

特に評価の少ないうちは、  
高い評価・いいコメントをたくさんいただけるよう、  
いろいろ工夫をしてみましよう

## ちょっと一息 - - - - -

すごく遠く感じたのに、帰りはすぐだったね

初めて知らない場所に行ったときって、  
こんな感じじゃないですか？

これと同じです。

一連の作業を並べて書いたので、  
ずいぶん大変なように見えますが、  
一度経験すればなんてことはありません。

-----

お わ り に

-----

最後までご覧いただき、ありがとうございます。

本レポートは、  
メルマガ『せどりの匠と二人三脚！古本売って3万円！』の  
創刊号から第7号までの内容を加筆修正し、  
せどりの【入門編】としてまとめたものです。

この先のノウハウについては、  
今まさにメルマガにて現在進行形でお伝えしています。

毎週月曜日に配信です。  
次回配信までに最新のバックナンバーを  
チェックしてくださいね

メルマガ  
『せどりの匠と二人三脚！古本売って3万円！』  
<http://www.mag2.com/m/0000201562.html>

大事なことなので、  
最後にもう一度繰り返します。

このレポートをご覧いただき、  
メルマガをご購読いただいている  
あなたには、インターネットを使って  
初めてのお小遣いを手に入れていただきます！

その方法は「せどり」です。

私が初めてネット収入を手に入れた方法です。

「ネット収入なんて私には...」  
そんなあなたも心配しなくて大丈夫

ゆっくり丁寧に進めていきます。  
「せどりの匠と二人三脚！」です。

今後ともよろしくお願ひします！

-----

せどりの匠 メールサポートサービス S M S S

-----

メールやブログのコメント欄を通じて  
多くの方からご質問やご相談を頂いております。  
ありがとうございます

ただ最近、個別のご相談も多く頂くようになり、  
ひとつひとつ十分な時間を取って  
お返事を差し上げるのが難しくなってきました。

そこで、このレポートの発行を機会に、  
有料のメールサポートサービスを  
開始させていただくこととしました。

せどりに関してはもちろんのこと、  
経験と資格を活かした幅広い分野での  
総合的なサポートを提供いたします。

もちろん従来どおりのご質問、ご相談にも  
きちんとお返事させていただきます。

しかし！

せどりの匠 メールサポートサービス  
S M S S 会員の皆様には、より一層、個別具体的に、  
全力でサポートさせていただきます！！

---

---

## メールサポート内容

---

---

Amazon マーケットプレイスでの  
古本販売を中心としたせどり全般

せどり、ヤフオク、アフィリエイトなど  
ネット収入にまつわる税務関連

ブログ立ち上げ、メルマガ発行のお手伝い

脱サラ、起業関連アドバイス

資産運用、生命保険、損害保険など  
ファイナンシャル・プランニング関連

週に5往復まで（5回のメール送信に対し5回のフォロー）

原則、翌々営業日までのご返信とさせていただきます。  
ご相談内容に応じ、お時間を頂くことがございます。

---

---

## 保有資格 等

---

---

日本証券アナリスト協会検定会員

2級ファイナンシャル・プランニング技能士

脱サラ前は、大手生命保険会社に勤務

- ・資産運用部門 4年半
- ・新人教育担当 3年
- ・商品開発部門 3年 他

---

---

## 会費

---

---

1ヶ月 10,000円

3ヶ月 27,000円(月あたり9,000円)

6ヶ月 48,000円(月あたり8,000円)

暦の月単位となります。

月中での入会の日割計算はございません。

---

---

## お問い合わせ・お申し込み

---

---

メール [info@sedorinotakumi.com](mailto:info@sedorinotakumi.com)

件名の最初に【SMS S】と入れてください。  
迷惑メール対策です。

Yahoo!、HOT MAIL等、  
無料のメールアドレスでのご利用は、  
送受信の信頼性に欠けるためご遠慮願います。

-----  
**せどりの匠と二人三脚！古本売って3万円！【入門編】**  
-----

**競技スキーやっています！**  
発行者 **せどりの匠 博喜**

**毎日更新しています！相互リンク募集中！**  
ブログ 『 **せどりの匠** 』  
<http://sedorinotakumi.seesaa.net/>

**「まぐまぐ！」を利用して配信しています。**  
メルマガ 『 **せどりの匠と二人三脚！古本売って3万円！** 』  
<http://www.mag2.com/m/0000201562.html>

**メールお待ちしております**  
メール [info@sedorinotakumi.com](mailto:info@sedorinotakumi.com)

**件名の最初に【せどりの匠】と入れてください。**  
**迷惑メール対策です。**  
**匿名で紹介させていただくこともありますので、**  
**あらかじめご了承ください。**  
**紹介不可の個別のご質問に関しては、**  
**メールサポートサービスSMSをご利用ください。**